

LEXICOVER



Firma Lexicover ma przyjemność zaproponować Państwu firmie nową usługę – przyjazne odzyskiwanie zaległych płatności od Państwa klientów. Korzystając z naszej usługi poprawicie Państwo płynność finansową firmy i odciążycie dział finansowy od ciągłego monitowania klientów w sprawie terminowej realizacji płatności przez klientów.

zniżka **50%**
dla pierwszych
50 klientów

Jak to działa?

Co miesiąc każda firma ma ten sam problem – nieterminowość klientów w realizacji należnych płatności. Chcemy Państwu w tym pomóc, biorąc na siebie problem systematycznego i kulturalnego monitowania klientów w kwestii terminowej realizacji płatności. Brak płatności przez klienta nie zawsze jest przejawem jego złej woli. Wystarczy czasami zadzwonić i podkreślić, że pilnujemy naszych spraw i wymagamy rzetelności ze strony naszych klientów.

Za każdym razem dzwoniąc w Państwa imieniu przypomnimy klientowi o tym, że termin płatności minął, pytamy kiedy możemy spodziewać się realizacji zaległych płatności. Państwo otrzymają od nas szczegółowy raport ze wszystkich kontaktów z klientami, z informacją kiedy mogą Państwo spodziewać się realizacji płatności przez klienta. Wszystko to zrealizowane w kulturalny, nieinwazyjny sposób, przez specjalnie przeszkolonych telemarketerów.

prawo po twojej stronie

www.lexicover.pl

Jak to robimy?

Państwo dostarczają nam listę przeterminowanych faktur – takich, których termin płatności przekroczył 7 dni (plik Excel). My dzwoniemy do klienta z prośbą o płatność oraz określenie terminu, kiedy będzie ona zrealizowana. Próbujemy się dowiedzieć, czy problem polega na roztargnieniu klienta, czy też wiąże się z chwilowym brakiem środków po jego stronie. Państwo na bieżąco otrzymują raport z naszej pracy, weryfikując skuteczność naszych działań. W razie dużych trudności skierujemy pismo do klienta od naszej kancelarii z prośbą o realizację płatności. Za każdym razem stosowanie środków bardziej agresywnych będzie z Państwem konsultowane.

Jaki koszt są z tym związane?

System wynagradzania jest przyjazny dla Państwa. Nie działamy jak typowa firma windykacyjna i nie pobieramy prowizji uzależnionej o kwoty zaległej należności. Model współpracy, który Państwu proponujemy jest bardzo prosty i przejrzysty. Płacą Państwo za każdą fakturę stałą stawkę niezależnie od kwoty na jaką jest ona wystawiona. Kwota ta wynosi 10 złotych netto. W ramach tej kwoty telemarketer wykona trzy telefony do dłużnika, monitorując zaległą fakturę. Oczywiście koszt ten zawiera również sporządzenie i wysłanie do Państwa raportu z działalności telemarketera. W raporcie otrzymują Państwo informację, czy telemarketer dodzwonił się do dłużnika i w jakim terminie dłużnik zobowiązał się zrealizować płatność.

W ramach promocji dla pierwszych 50 klientów oferujemy zniżkę w wysokości 50% za zamówienia złożone w miesiącu październiku 2008.

W przypadku trudnych należności jesteśmy w stanie zapewnić naszym klientkom profesjonalną obsługę kancelarii prawnej wyspecjalizowanej w ściąganiu trudnych wierzytelności. Obsługa tego typu problemów wyceniania jest w oparciu o następujący cennik:

Analiza dokumentów, wezwania do zapłaty i inne pisma, udział w negocjacjach z dłużnikiem, zawarcie ugody. Procent wynagrodzenia liczony od kwoty wynegocjowanej ugodą. Zakres wynagrodzenia liczony wg kwoty żądanej przez klienta.

<10.000zł = 500zł + 12%

10.000zł - 99.999zł = 700zł + 11%

>99.999zł = 1000zł + 10%

Jeśli jesteście Państwo zainteresowani prosimy o kontakt telefoniczny pod numerem 022 430 76 00 lub e-mail lukasz.zientarski@lexicover.com

Z poważaniem


Łukasz Zientarski
Dyrektor Handlowy Lexicover Sp z o.o.